

VP Bank Gruppe · 17. August 2023

# Halbjahreskonferenz 2023



# Finanzielle Ziele 2026 - KPIs für dynamisches Wachstum



## Wachstum

Netto-Neugeld  
(in % der betreuten  
Kundenvermögen)

Ertrags-  
wachstum

4 % p. a.<sup>1)</sup>

4 - 6 % p. a.<sup>1)</sup>

+0.4 %<sup>3)</sup>

+17 %



## Profitabilität

Cost/  
Income  
Ratio<sup>2)</sup>

< 75 %

84 %



## Stabilität

Tier 1  
Ratio

> 20 %

23.4 %

1H 2023 Ziele



01

## Halbjahresergebnis 2023

Roger Barmettler, Chief Financial Officer



02

## Strategiefortschritt

Paul H. Arni, Chief Executive Officer



03

## Sicht des Verwaltungsrates

Dr. Thomas R. Meier, Präsident des Verwaltungsrates



04

## Q & A



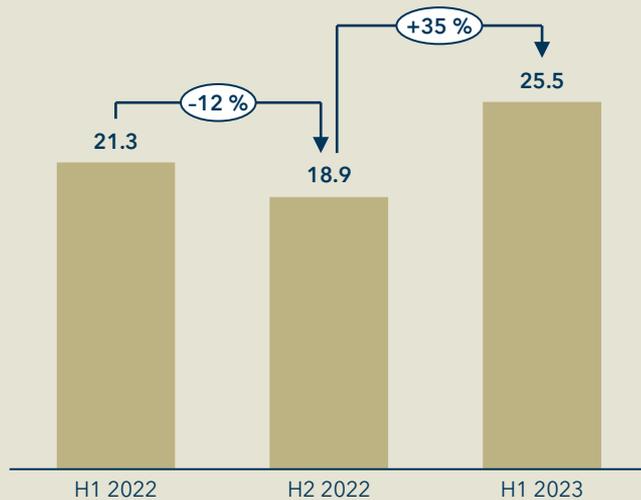
01

# Halbjahresergebnis 2023

Roger Barmettler, Chief Financial Officer

# Breit abgestütztes Geschäftsmodell treibt Konzerngewinn

Konzerngewinn (in CHF Mio.)

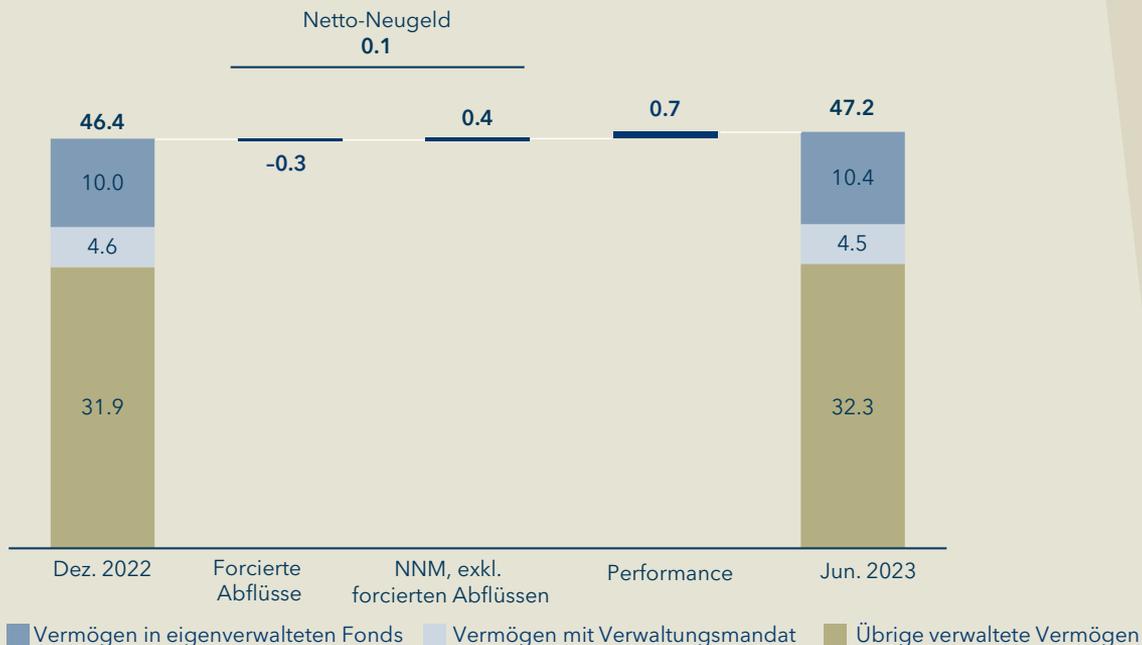


Breit abgestütztes Geschäftsmodell ermöglicht es, auch in schwierigen Zeiten die **Erträge um 17 %** und den **Gewinn um 19 %** zu steigern.

Strategie 2026 ist auf nachhaltiges **profitables Wachstum** ausgelegt.

# Betreute Kundenvermögen gesteigert

## Betreute Kundenvermögen (in CHF Mrd.)



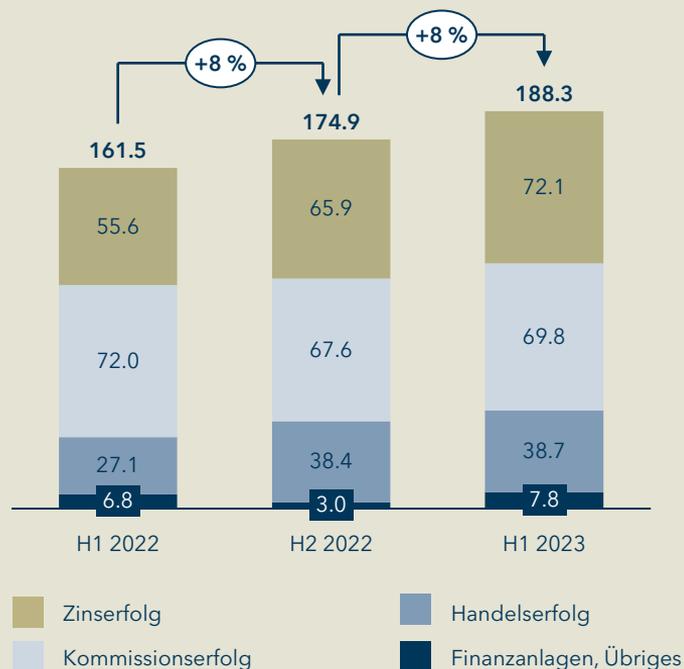
**Netto-Neugeld** (exkl. forcierten Abflüssen) in Höhe von CHF 0.4 Mrd. vor allem aus dem Fondsgeschäft und Asien.

**Forcierte Abflüsse** aus Bereinigungen des Kundenportfolios und von Kundengeldern mit russischem Konnex in Höhe von CHF 0.3 Mrd.

**Durchschnittliche betreute Kundenvermögen** in Höhe von CHF 47.5 Mrd., 4 % geringer als im ersten Halbjahr 2022.

# Geschäftsertrag weiter angestiegen

Geschäftsertrag (in CHF Mio.)



**Geschäftsertrag: +17 %** trotz negativem Wechselkurseinfluss

**Zinserfolg: +30 %** (+9 % gegenüber H2 2022)

**Kommissionserfolg: -3 %** (+3 % gegenüber H2 2022)

- Wiederkehrende Erträge: -3 % (+1% gegenüber H2 2022)
- Transaktionsabhängige Erträge: -4 % (+12 % gegenüber H2 2022), da geringe Kundenaktivität anhielt

**Handelserfolg: +43 %** (+1 % gegenüber H2 2022)

# Kostenwachstum normalisiert

**Geschäftsaufwand** (in CHF Mio.)



**C/I Ratio**      85.7 %      87.4 %      84.0 %



**Personalaufwand: +5 %** (+2 % gegenüber H2 2022)

- Lohnanstieg: +2 % ab April
- Veränderung durchschnittliche FTEs: +3 %

**Sachaufwand: +11 %** (+3 % gegenüber H2 2022)

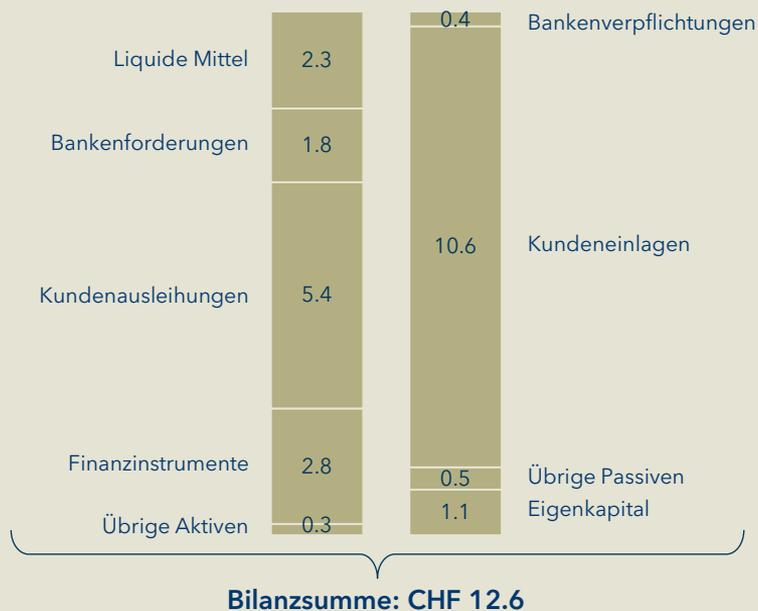
- IT und Digitalisierungsaufwand: CHF +3.5 Mio.
- Umsetzung der Russland-Sanktionen und Bereinigung von Kundenportfolio: CHF +0.9 Mio.

**Abschreibungen: +17 %** (+1 % gegenüber H2 2022)

**Wertberichtigungen: CHF 5.2 Mio.**, vor dem Hintergrund des aktuellen Wirtschaftsumfelds

# Robustes Fundament

## Bilanz per 30. Juni 2023 (in CHF Mrd.)



### Solide Bilanz

- Stabile Bilanzsumme
- Hohe Liquiditätshaltung
- Liquide Mittel und Bankenforderungen decken 38.7 % der Kundeneinlagen

### Stabile Refinanzierung

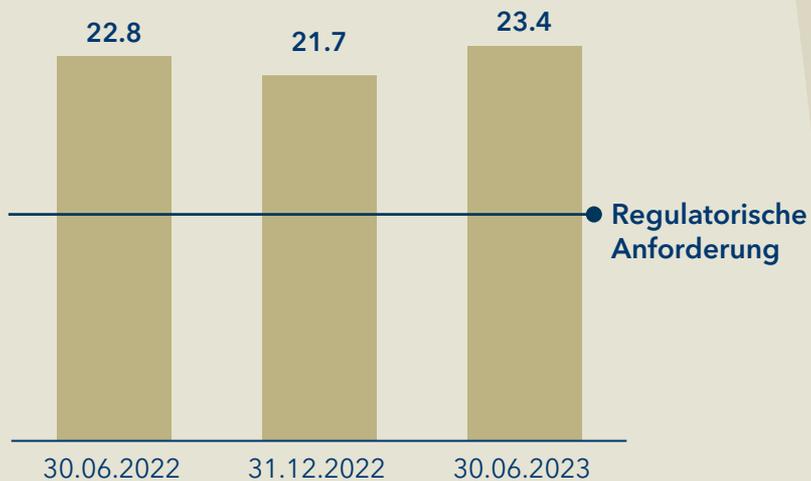
- Anteil Kundeneinlagen entspricht 84 % der Bilanzsumme

### Starke Eigenmittelbasis

- Eigenkapital entspricht 8.7 % der Bilanzsumme
- Tier 1 Ratio liegt bei 23.4 %

# Solides Risikoprofil

## Tier 1 Ratio (in Prozent)



## Weitere Kennzahlen (per 30. Juni 2023)

Liquidity Coverage Ratio: 202 %

Leverage Ratio: 7.9 %

Net Stable Funding Ratio (NSFR): 164 %

# Zusammenfassung



Konzerngewinn in anspruchsvollem Marktumfeld

CHF 25.5 Mio.

Geschäftsertrag um 17 % gewachsen

CHF 188.3 Mio.

Netto-Neugeldzufluss trotz forcierter Abflüsse

CHF 0.1 Mrd.

Cost/Income Ratio verbessert

84.0 %

Sehr gute Kapitalausstattung mit einer Tier 1 Ratio von

23.4 %



02

# Strategiefortschritt

Paul H. Arni, Chief Executive Officer

# Neue Dienstleistungen

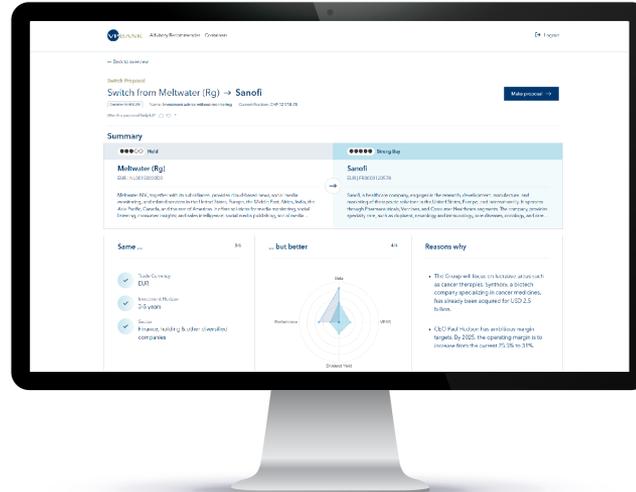


**VP Bank Nova**  
Bankpakete für  
junge Erwachsene

**Digital Assets**  
Ausweitung Angebot  
rund um die  
Tokenisierung



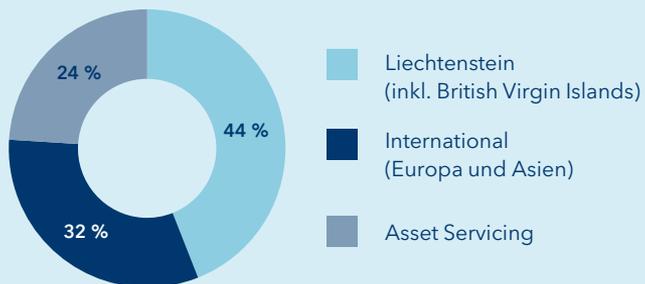
**Open Wealth  
Service Plattform**  
Diverse neue  
Dienstleistungen



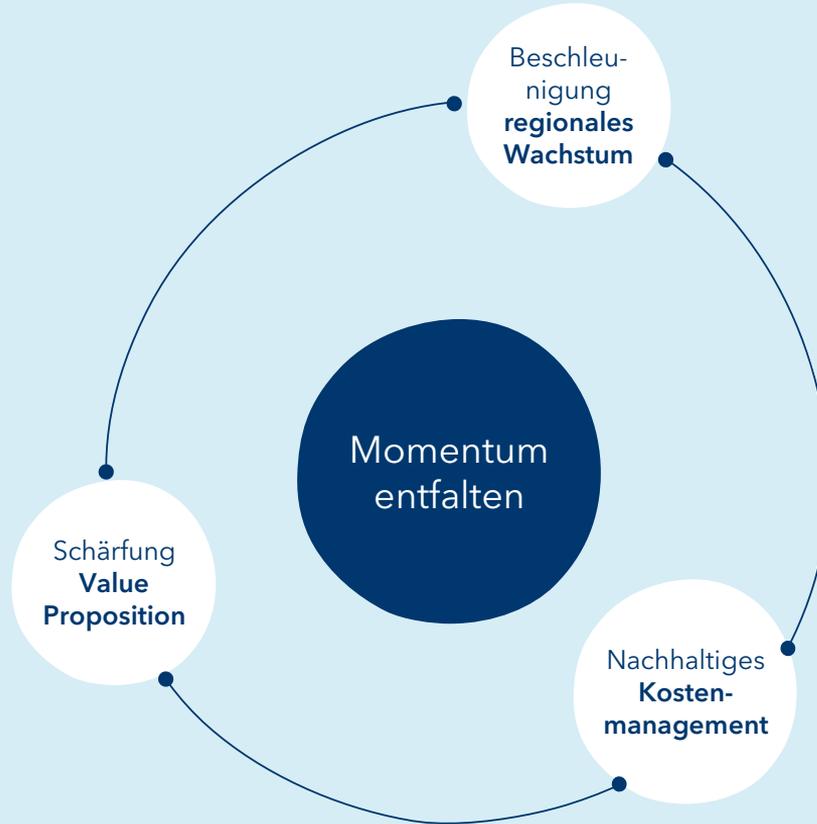
**Digital Analytics**  
KI-gestütztes  
Beratungstool

# Regionale Entwicklungspläne

Geschäftsvolumen (betreute Kundenvermögen und Kredite)



# Prioritäten zweite Strategiehälfte



# Finanzielle Ziele 2026 - KPIs für dynamisches Wachstum



## Wachstum

Netto-Neugeld  
(in % der betreuten  
Kundenvermögen)

Ertrags-  
wachstum

**4 % p. a.<sup>1)</sup>**

**4 - 6 % p. a.<sup>1)</sup>**



## Profitabilität

Cost/  
Income  
Ratio<sup>2)</sup>

**< 75 %**



## Stabilität

Tier 1  
Ratio

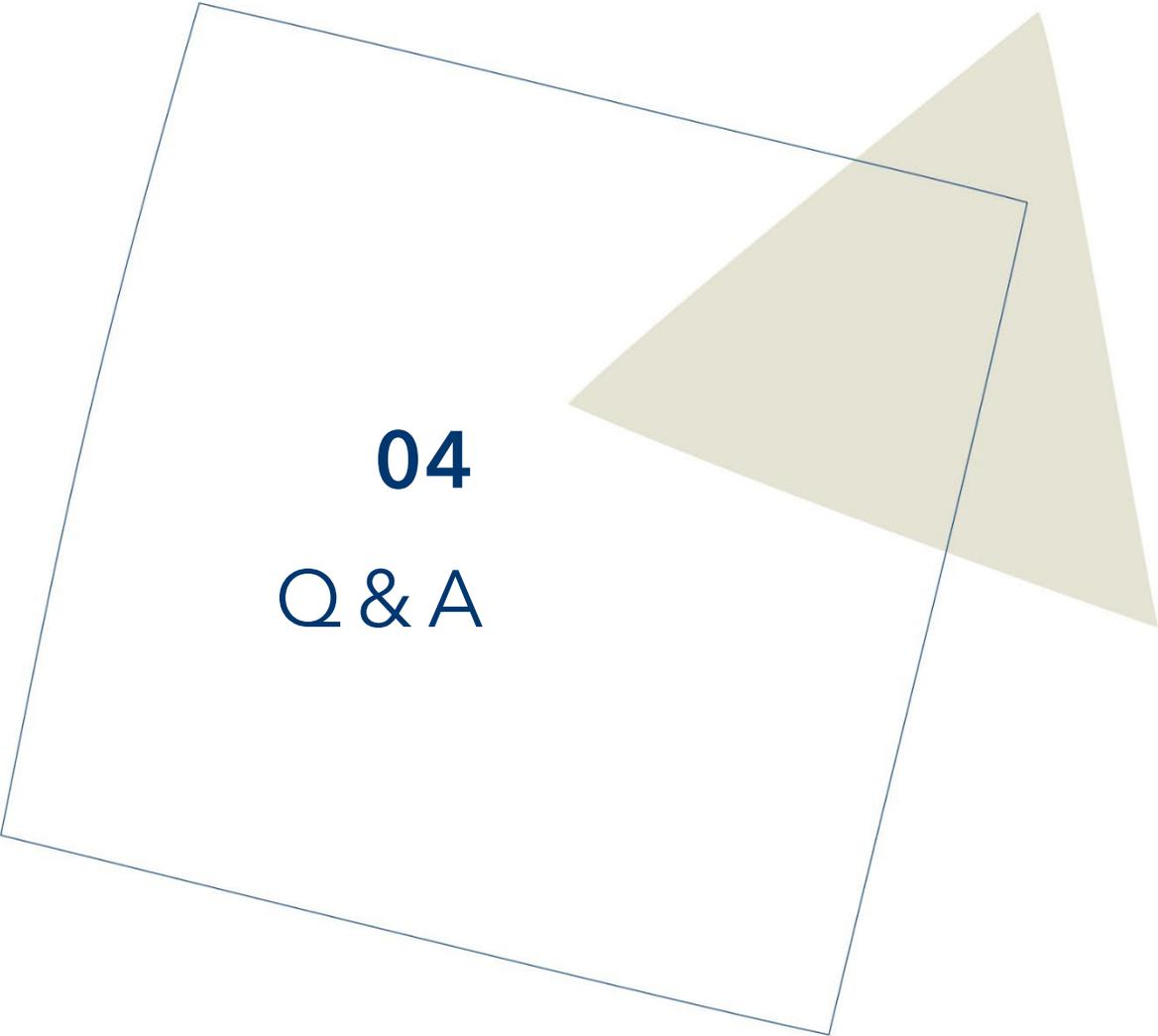
**> 20 %**



**03**

# Sicht des Verwaltungsrates

Dr. Thomas R. Meier, Präsident des Verwaltungsrates



**04**

Q & A

**Vielen Dank!**



# Disclaimer

Obwohl bei der Ausarbeitung dieser Dokumentation grösstmögliche Sorgfalt angewandt wurde, können wir keine Gewähr für die Vollständigkeit, Aktualität oder Richtigkeit der darin enthaltenen Informationen übernehmen. Die Angaben in dieser Dokumentation dienen lediglich Informationszwecken und sind weder als Angebot, Aufforderung zur Offertstellung noch als öffentliche Werbung aufzufassen, welche zu Transaktionen mit bestimmten Finanzinstrumenten oder zur Inanspruchnahme von Dienstleistungen auffordern.

Diese Dokumentation stellt insbesondere keine Anlageberatung dar und trägt spezifischen oder zukünftigen Anlagezielen, finanziellen oder steuerlichen Umständen oder sonstigen besonderen Bedürfnissen eines Anlegers keine Rechnung. Ebenso können je nach Staatsangehörigkeit oder Wohnsitz eines Anlegers gesetzliche Beschränkungen hinsichtlich Transaktionen mit Finanzinstrumenten oder der Inanspruchnahme von Dienstleistungen bestehen. Bevor ein Anleger einen Anlageentscheid fällt bzw. Dienstleistungen in Anspruch nimmt, sollte er sich daher durch seinen Kundenbetreuer beraten lassen.

Der Wert sowie die Erträge von Finanzinstrumenten können sowohl steigen als auch sinken. Es ist möglich, dass ein Anleger den ursprünglich investierten Betrag nicht mehr zurückerhält. Die bisherige Performance ist kein verlässlicher Indikator für zukünftige Resultate. Jedes Finanzinstrument kann mit den nachfolgenden, nicht abschliessend aufgezählten Risiken behaftet sein: Emittenten- (Bonitätsrisiko), Markt-, Kredit-, Liquiditätsrisiko, Zins- und Währungsrisiko sowie wirtschaftliches und politisches Risiko. Näheres zu diesen Risiken kann der Broschüre „Risiken im Effektenhandel“ des Liechtensteinischen Bankenverbandes, welche unter [www.bankenverband.li](http://www.bankenverband.li) verfügbar ist, entnommen werden.

Die Haftung für sämtliche Schäden respektive Verluste, welche auf der Grundlage der in dieser Dokumentation enthaltenen Informationen geltend gemacht werden, ist ausgeschlossen. Diese Dokumentation ist urheberrechtlich geschützt und ihre Verwendung ausser zum privaten Gebrauch bedarf unserer vorgängigen Zustimmung.

© VP Bank AG

Aeulestrasse 6 · 9490 Vaduz · Liechtenstein · T +423 235 66 55 · F +423 235 65 00  
info@vpbank.com · [www.vpbank.com](http://www.vpbank.com) · MwSt.-Nr. 51.263 · Reg.-Nr. FL-0001.007.080-0