

Ergebnispräsentation · Geschäftsjahr 2017

Die **VP Bank Gruppe** in Zahlen



Die VP Bank im Geschäftsjahr 2017

Starkes Ertrags- und Gewinnwachstum

Konzerngewinn: CHF 65.8 Mio. (+13.4 %)

Cost/Income Ratio: 64.2 % (2016: 68.4 %)

Zunahme aller Ertragspositionen

Strategiekonforme Entwicklung der Kosten

Ausgezeichnete Netto-Neugeldzuflüsse

Netto-Neugeldzufluss: CHF 1.9 Mrd. (0.0 Mrd.)

Alle Standorte mit positivem Netto-Neugeld

Solide Bilanz

Tier 1 Ratio: 25.7 % (2016: 27.1 %)

Rating: Standard & Poor's A-/Positive/A-2

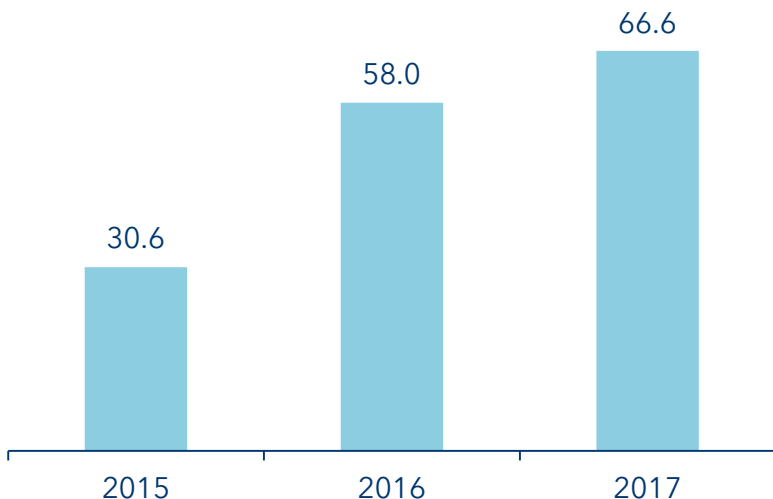
Kerngesunde Bilanz

Hohe Liquiditätshaltung

Bereinigter Konzerngewinn steigt deutlich

- Kontinuierliche Steigerung über die letzten drei Jahre
- Im Vergleich zu 2015 konnte der Gewinn verdoppelt werden

Bereinigter Konzerngewinn in CHF Mio.



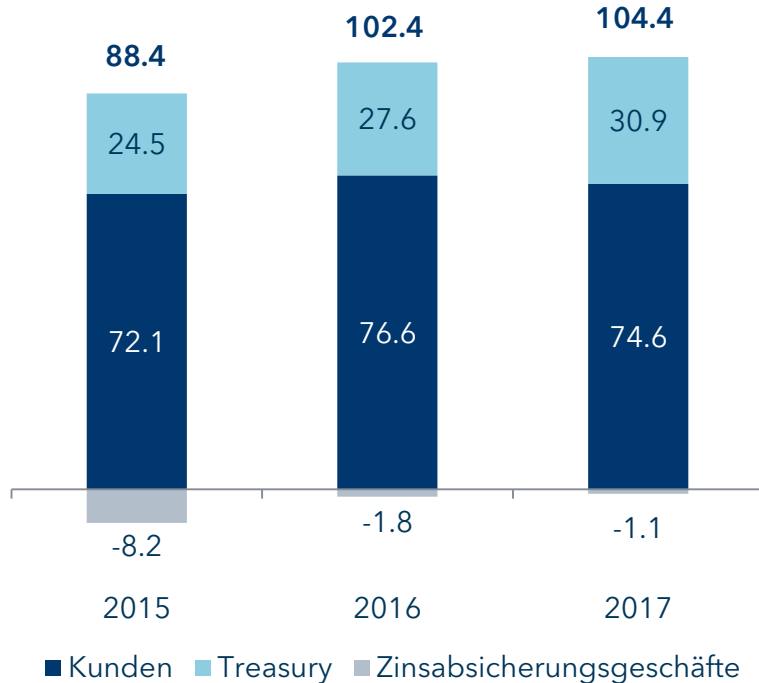
Erfolgsrechnung in CHF Mio.

	2015	2016	2017
Geschäftsertrag	306.6	273.2	300.1
Geschäftsaufwand	-246.4	-212.2	-229.7
Steuern	3.9	-3.0	-4.6
Konzerngewinn	64.1	58.0	65.8
Einmaleffekte	-33.5 ¹	0.0	0.8 ²
Bereinigter Konzerngewinn	30.6	58.0	66.6

¹ Einmaleffekt infolge Integration Centrum Bank und IAS 19

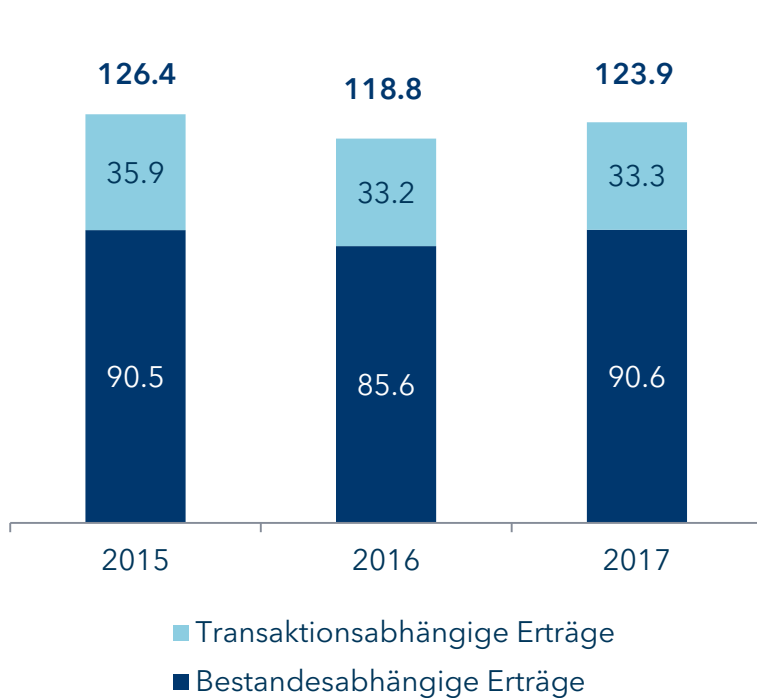
² Einmaleffekt infolge Rückstellung NRW und IAS 19

Zinsgeschäft (in CHF Mio.)



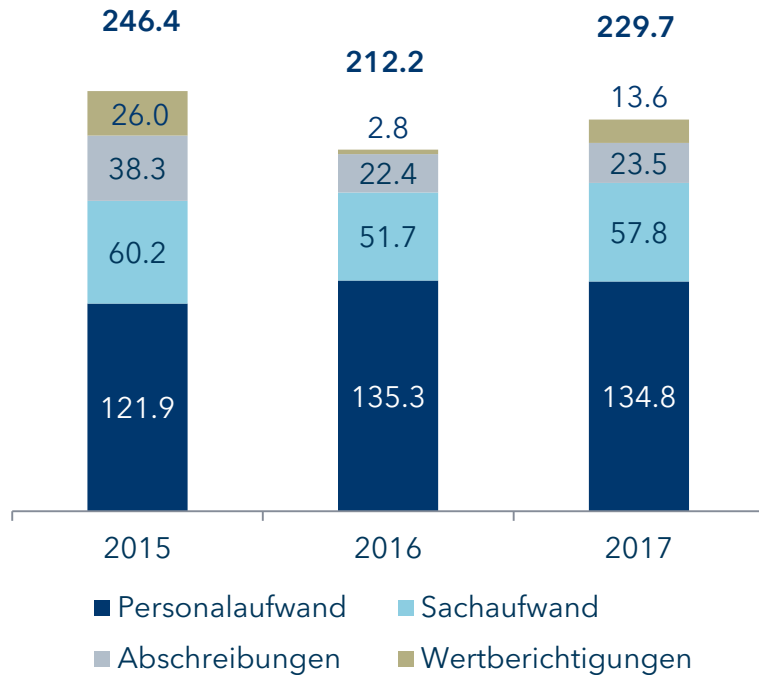
- Das Treasury Ergebnis profitierte von höheren Volumen bei den Finanzanlagen und gestiegenen USD Zinsen.
- Der Zinsertrag Kunden stieg dank höherem Ausleihungsvolumen deutlich, im Gegenzug erhöhte sich aber der Zinsaufwand stark aufgrund der gestiegenen USD Zinsen.

Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft (in CHF Mio.)



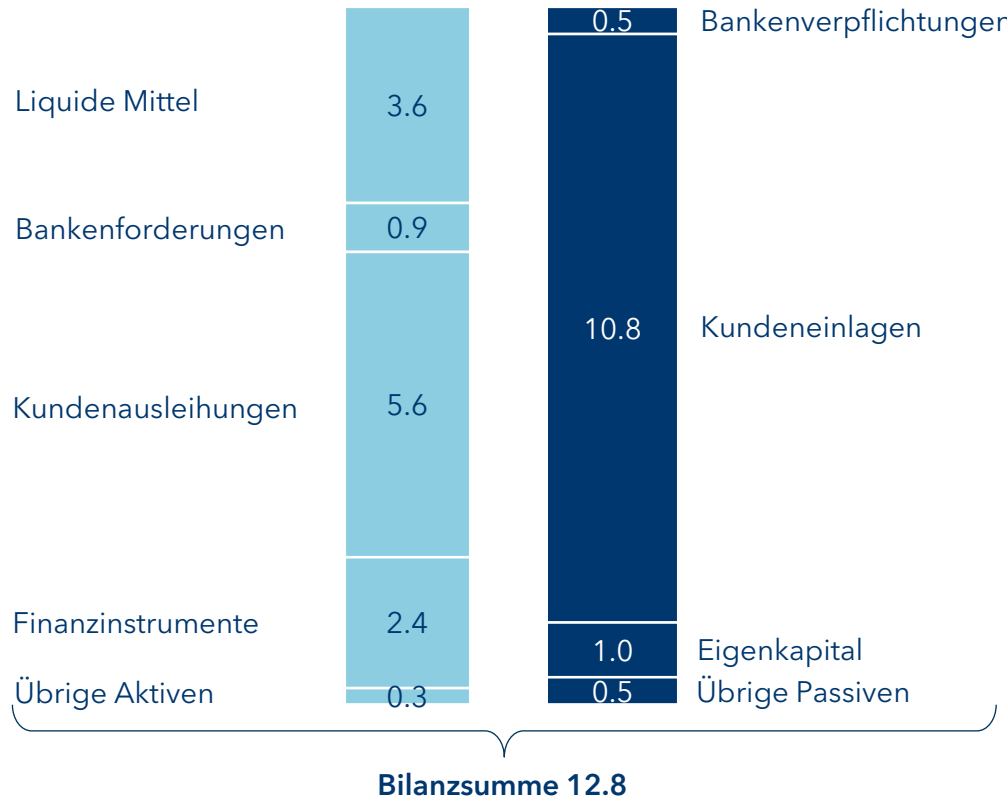
- Erhöhung der bestandesabhängigen Erträge aufgrund gestiegener Volumen und «Banking Produkte»
- Höheres Transaktionsvolumen

Geschäftsaufwand (in CHF Mio.)



- Der Personalaufwand erhöhte sich unter Ausklammerung des Einmaleffektes IAS 19 um 7.1 %. Die Erhöhung resultiert vorwiegend aus dem um 8.3 % höheren Personalbestand von 800 Stellen.
- Deutlich höhere Aufwendungen für Honorare und Marketing führten zu einem um 11.8 % gestiegenen Sachaufwand.
- Infolge der Investitionstätigkeit erhöhten sich die Abschreibungen um 5.1 %.
- Der Anstieg bei den Wertberichtigungen ist auf die Rückstellung im Zusammenhang mit der Einigung mit NRW zurückzuführen. Ohne diesen Einmaleffekt liegt der Wert leicht unter Vorjahr.

Solide Bilanz per 31. Dezember 2017 (in CHF Mrd.)



- Hohe Liquiditätshaltung mit mehr als einem Viertel der Bilanzsumme
- Zuwachs bei den Kundenausleihungen um 7.6 %, vor allem Lombardkredite
- Erhöhung Finanzinstrumente um 12.8 %
- Anstieg der Kundeneinlagen um 7.5 %
- Eigenkapitalzuwachs von 6.1 %

Starke Bilanzkennzahlen

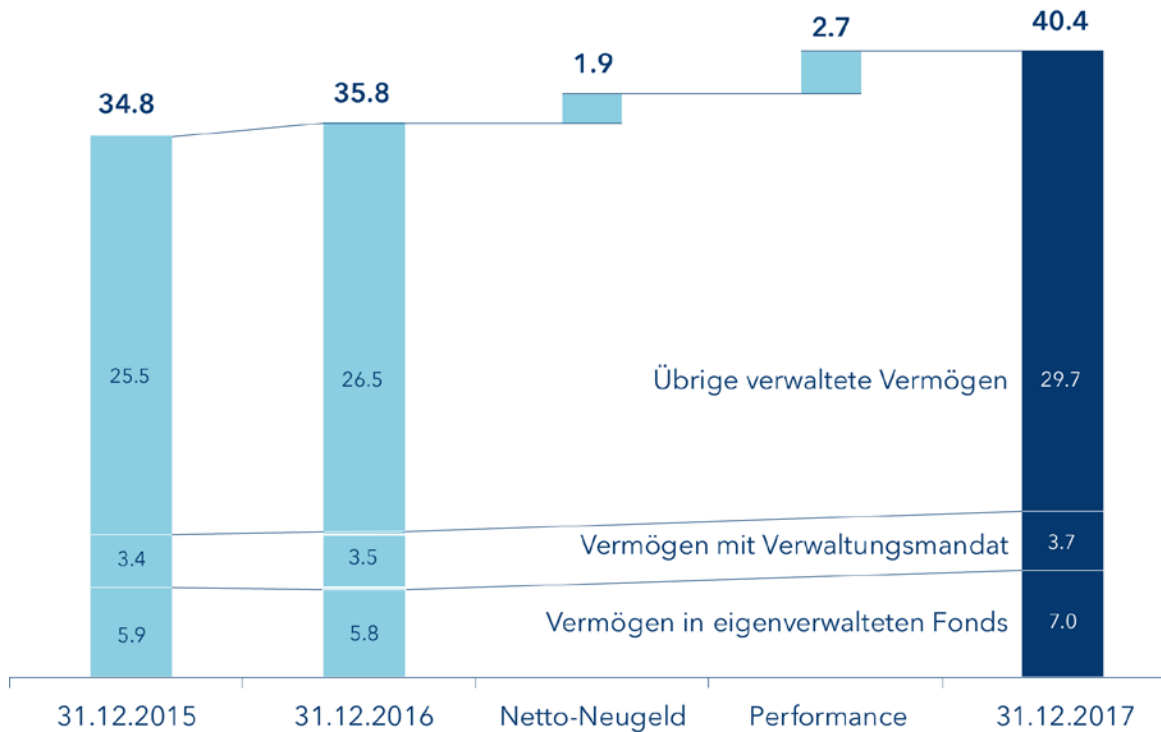
	31.12.2015	31.12.2016	31.12.2017
Bilanzsumme in CHF Mrd.	12.4	11.8	12.8
Risikogewichtete Aktiven in CHF Mrd.	3.7	3.5	3.8
Eigenkapital in CHF Mio.	918.1	936.9	994.2
Kernkapital in CHF Mio.	911.2	938.5	976.6
Tier 1 Ratio	24.4 %	27.1 %	25.7 %
Leverage Ratio ¹	7.0 %	7.8 %	7.5 %
Loan to Deposit Ratio ²	46.5 %	52.2 %	52.2 %
Non-Performing Loans ³	0.4 %	0.9 %	1.1 %

¹Verhältnis anrechenbares Eigenkapital zu Bilanzsumme

²Verhältnis Kundenausleihungen zu Kundeneinlagen

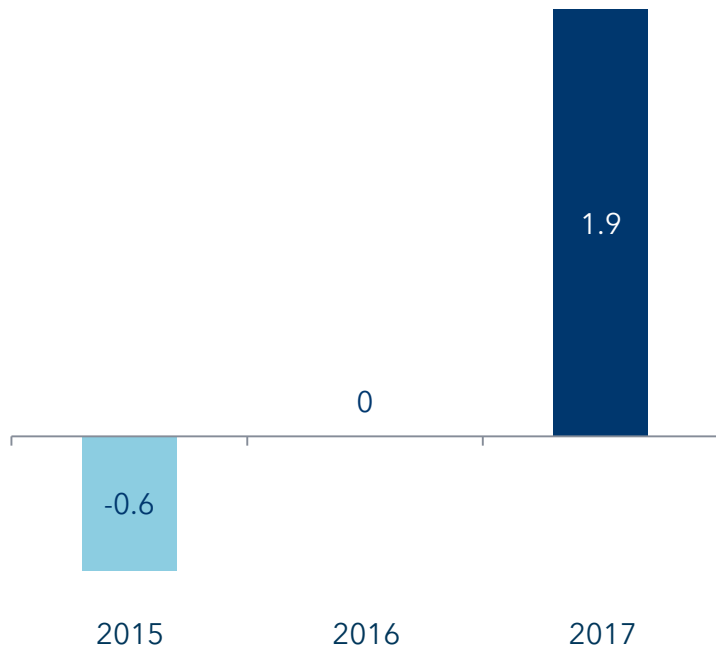
³Verhältnis ertragslose Kredite zu Kundenausleihungen

Zunahme der betreuten Kundenvermögen (in CHF Mrd.)



- Zunahme der betreuten Kundenvermögen um 13.0 %
- Starker Netto-Neugeld-Zufluss von CHF 1.9 Mrd.
- Positive Markt Performance
- Kundenvermögen inkl. Custody Vermögen bei CHF 46.4 Mrd.

Netto-Neugeld (in CHF Mrd.)



- Netto-Neugeld-Zufluss von CHF 1.9 Mrd. (5.3 %)
- Kontinuierliche Verbesserung über die letzten drei Jahre
- Insbesondere starke Zuflüsse in Europa dank Rekrutierung von neuen Kundenberatern und bestehenden Kunden
- Weiterhin gute Zuflüsse in Asien
- Geringe Abflüsse aufgrund AIA / Steuerregulierung

Segmentübersicht per 31. Dezember 2017

	Client Business Liechtenstein	Client Business International	Corporate Center	Konzern
Geschäftsvolumen in CHF ¹	30.8 Mrd.	15.3 Mrd.	-	46.1 Mrd.
Betreute Kundenvermögen in CHF	26.7 Mrd.	13.7 Mrd.	-	40.4 Mrd.
Netto-Neugeld in CHF	0.4 Mrd.	1.5 Mrd.	-	1.9 Mrd.
Ergebnis vor Steuern in CHF	103.8 Mio.	7.1 Mio.	-40.6 Mio.	70.3 Mio.
Bruttomarge in Basispunkten ²	72.1	62.9	-	-
Personalbestand in FTE ³	183	262	354	800

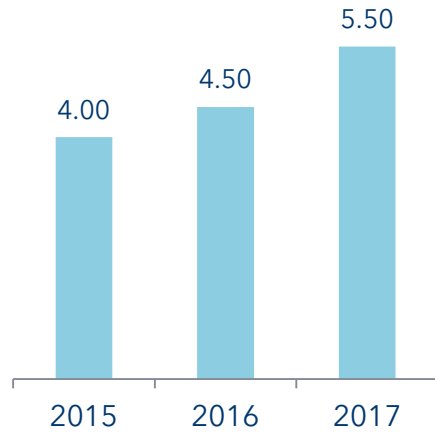
¹ Betreute Kundenvermögen und Kundenausleihungen

² Geschäftsertrag durch durchschnittlich betreute Kundenvermögen

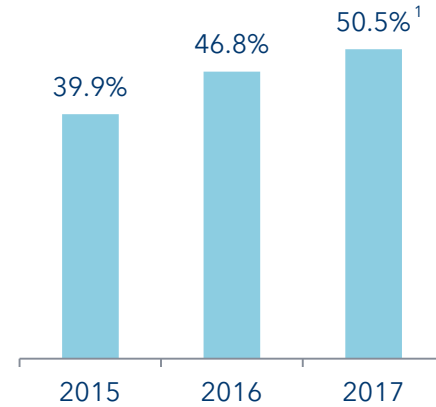
³ Full Time Equivalents (Mitarbeitende teilzeitbereinigt)

Dividende

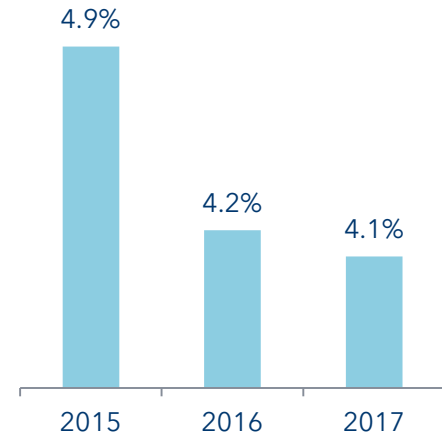
Dividende in CHF



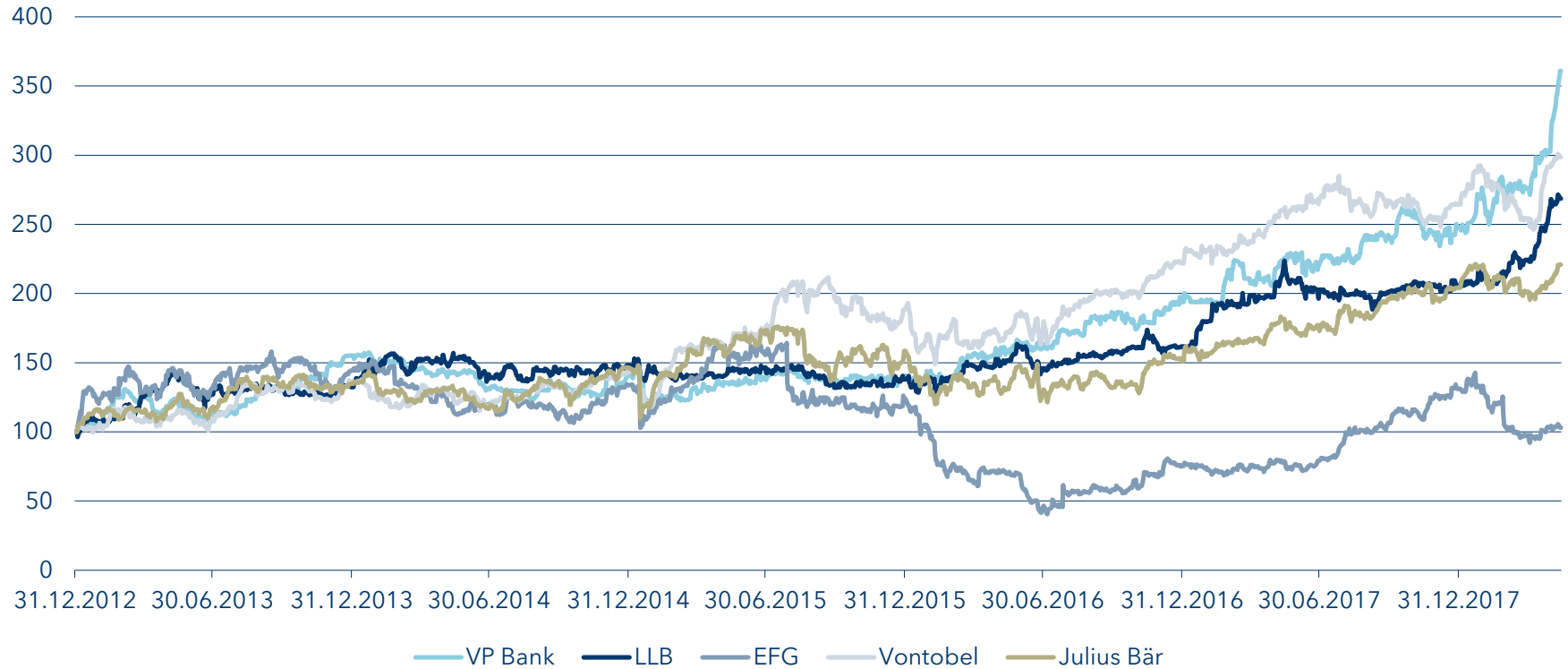
Payout Ratio



Dividendenrendite



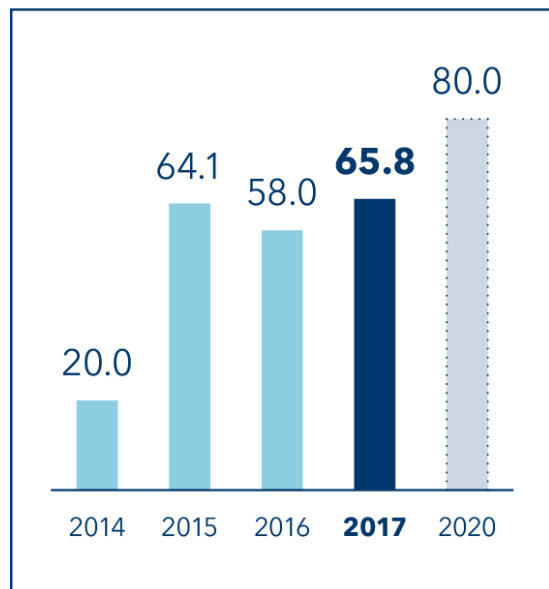
VP Bank Aktie inkl. Dividende im Vergleich



Status quo Mittelfristziele

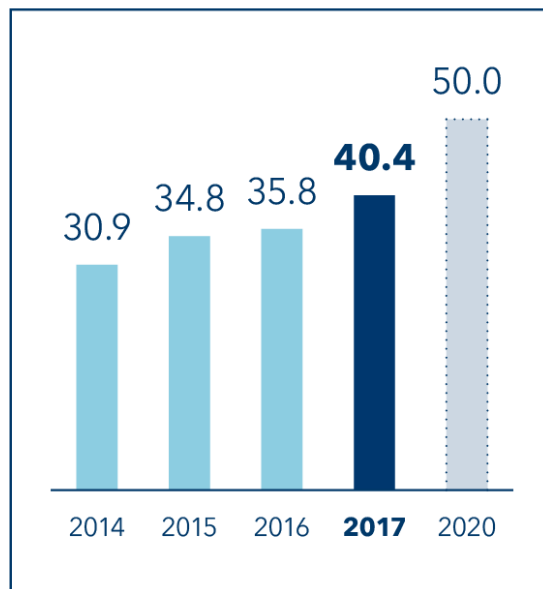
Konzerngewinn

(in CHF Mio.)



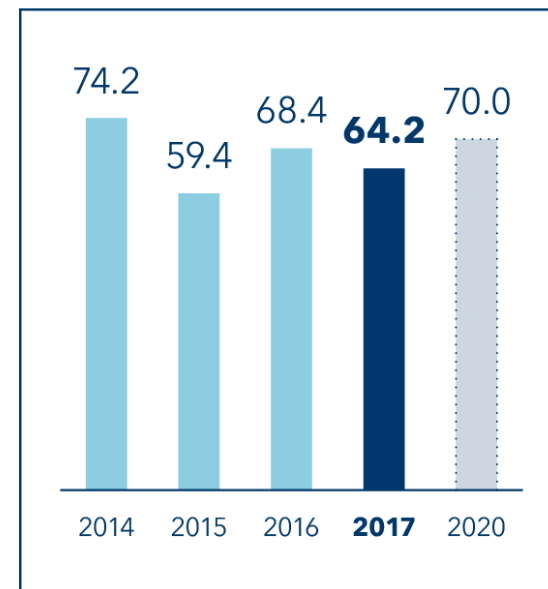
Betreute Kundenvermögen

(in CHF Mrd.)



Cost/Income Ratio

(in %)



Zusammenfassung

Strategiekonformes Wachstum

- Rekrutierungsoffensive Kundenberater
- Netto-Neugeldzuflüsse an allen Standorten

Starke operative Leistungen

- Steigerung der Erträge
- Weiterentwicklung der Frontaktivitäten

Sichere und stabile Bank

- Hohe Liquiditätshaltung
- Solides Eigenkapital und starke Tier 1 Ratio
- Ausgezeichnetes «Standard & Poor's»-Rating



Kontakt und Agenda

Investor Relations

Alfred W. Moeckli, Chief Executive Officer

Siegbert Näscher, Chief Financial Officer

Rudolf Seuhs, Leiter Corporate Communications a.i.

T +423 235 66 55, F +423 235 65 00

investor.relations@vpbank.com

www.vpbank.com → Investoren & Medien

Agenda

- Halbjahreszahlen 2018: 21. August 2018
- Jahreszahlen 2018, Bilanzmedienkonferenz: 5. März 2019
- Generalversammlung 2019: 26. April 2019
- Ex-Dividenden-Tag (ex date): 30. April 2019
- Dividendenstichtag (record date): 2. Mai 2019
- Dividendenzahlung (payment date): 3. Mai 2019

Disclaimer

Diese Präsentation wurde von unseren Mitarbeitenden aufgrund von Informationsquellen erstellt, welche von uns als zuverlässig eingestuft werden. Obwohl wir bei der Erstellung dieser ausschliesslich zu Ihrer Information dienenden Publikation die grösstmögliche Sorgfalt walten lassen, können wir keine Garantie oder Zusicherung für die Vollständigkeit, Aktualität oder Richtigkeit des Inhalts dieser Präsentation abgeben.

Die in der Präsentation enthaltenen Informationen und Angaben stellen insbesondere weder eine Offerte noch ein Angebot, aber auch keine Aufforderung zur Offertstellung oder ein öffentliches Inserat dar, welches zu Transaktionen oder sonstigen Geschäftsaktivitäten mit den beschriebenen Produkten und/oder Dienstleistungen auffordert.

Bezüglich der Gefahren, die Sie im Zusammenhang mit allfälligen Anlagen in Produkte und/oder der Inanspruchnahme von Dienstleistungen, die in der vorliegenden Präsentation vorgestellt werden, zu berücksichtigen haben, verweisen wir auf die jeweiligen Risikoaufklärungen, wie z.B. die Broschüre «Risiken im Effektenhandel» des Liechtensteinischen Bankenverbandes, und empfehlen Ihnen, sich durch eine qualifizierte Fachperson (Kundenbetreuer) beraten zu lassen. Abschliessend lehnen wir jegliche Haftung für sämtliche Schäden respektive Verluste, welche auf der Grundlage der in dieser Publikation enthaltenen Informationen über Produkte und/oder Dienstleistungen, geltend gemacht werden, ausdrücklich ab.

Der Inhalt der Präsentation ist urheberrechtlich geschützt und seine Verwendung ausser zum privaten Gebrauch bedarf unserer vorgängigen Zustimmung.

© VP Bank AG

Aeulestrasse 6 · 9490 Vaduz · Liechtenstein · T +423 235 66 55 · F +423 235 65 00
info@vpbank.com · www.vpbank.com · MwSt.-Nr. 51.263 · Reg.-Nr. FL-0001.007.080